

## Titre de l'offre d'emploi

COMMERCIAL CLIENTELE PROFESSIONNELS ET TPE

### Secteur d'activité

assurance

### Lieu d'activité

eure

### Nature du contrat

CDI

### Début du contrat

01/04/2024

## Présentation de l'offre - Les Missions - Profil - Conditions d'exercice

Rejoindre AG2R LA MONDIALE, c'est rejoindre un Groupe de plus de 10 000 collaborateurs experts en épargne, retraite, prévoyance, santé et engagement social en France, au service de 15 millions d'assurés. Mais pas seulement ! Chez nous, vous bénéficierez d'un environnement où le bien vivre et le bien travailler ensemble sont considérés comme facteurs de performance. Dans un contexte de forte transformation, vous pourrez contribuer à nos projets et développer vos compétences. Mieux encore : vous participerez à un modèle de protection solidaire et utile pour tous ! Une façon de donner du sens à votre métier. Une façon de vous engager autrement, dans une entreprise qui s'engage au quotidien.

Vous constituez et pilotez un portefeuille de clients professionnels : artisans, travailleurs non-salariés, professions libérales que vous conseillez en matière de retraite supplémentaire, épargne, santé et prévoyance.

Votre objectif ? Faire grandir votre portefeuille pour atteindre les objectifs d'AG2R LA MONDIALE.

Dans ce poste terrain, vous menez des actions de prospection directe ciblée pour construire votre portefeuille. Pour cela, vous vous appuyez sur un réseau de prescripteurs (experts comptables, avocats d'affaires, notaires...), sur les accords de groupements professionnels ainsi que sur notre outil de gestion commerciale. Véritable conseil, vous êtes très à l'écoute des besoins de vos clients : après un diagnostic complet, vous leur proposez des solutions sur mesure qui garantiront satisfaction et fidélisation à long terme. Ainsi, dans la durée vous gagnez la confiance de vos clients et pouvez proposer de nouvelles garanties. Pour réussir et gagner en autonomie, vous bénéficiez d'un fort accompagnement terrain au cours des 18 premiers mois ainsi que d'un management présent et à l'écoute. Une formation spécifique est par ailleurs dispensée, jusqu'à l'obtention d'un certificat en Protection Sociale, en partenariat avec une Université membre de la Conférence des Grandes Ecoles. Côté matériel, vous disposez d'un ordinateur portable et d'un téléphone mobile. La rémunération, composée d'un fixe et d'une part variable, saura vous motiver

Bac + 2 minimum, après une expérience commerciale de 3 à 5 ans en BtoB et pourquoi pas comme entrepreneur, vous recherchez avant tout un environnement qui stimule votre esprit de conquête. Vous avez le permis B et disposez d'un véhicule personnel. Vous maîtrisez les techniques de vente / négociation, les outils bureautiques et informatiques. Vous êtes particulièrement à l'aise dans les relations humaines, appréciez les challenges tout en veillant à pleinement satisfaire vos clients. On dit également de vous que vous êtes tenace, organisé et

investi ? Il est sûrement temps de se rencontrer.  
Alors, prêt à vous engager autrement ?

## Pour Postuler

### Date de validité de l'offre d'emploi

15/03/2024

### Préciser qui est l'annonceur

AG2R LA MONDIALE

### E-mail

[marie-pierre.desrumaux@ag2rlamondiale.fr](mailto:marie-pierre.desrumaux@ag2rlamondiale.fr)

### Annonce en ligne ou Site web de l'annonceur

<https://www.ag2rlamondiale.fr/candidats/postuler/fiche-de-poste?poste=2023-32325>