

Titre de l'offre d'emploi

Conseiller Clientèle Particulier - H/F

Secteur d'activité

Banque/Assurance

Lieu d'activité

département 76 et 27

Nature du contrat

CDI

Début du contrat

09/04/2024

Présentation de l'offre - Les Missions - Profil - Conditions d'exercice

Vous souhaitez intégrer une entreprise dans laquelle la formation et la promotion interne sont favorisées, rejoignez le Crédit Agricole Normandie-Seine en tant que Conseiller(e) Clientèle Particulier sur une agence (76/27).

Vos missions ?

Vos missions vous permettront de concourir au développement commercial sur le marché des particuliers :

- Accueillir, renseigner, orienter et accompagner vos clients et prospects dans leurs projets
- Détecter et concrétiser les opportunités commerciales dans un environnement multicanal (agence, guichet automatique, application mobile, site internet...) auprès d'une clientèle grand public
- Organiser son activité et participer aux actions commerciales avec votre équipe à travers la vente de produits et services (Banque au quotidien, assurances dommage, prévoyance, épargne, crédit conso, assurance vie)

L'atteinte des objectifs collectifs se fera en synergie avec les différents pôles de compétences, au sein de l'agence et les services supports.

Et la rémunération et les avantages alors ? Parlons-en !

Nous vous proposons un salaire annuel brut entre 30,5k€ et 34k€ (13ème mois inclus).

Sans oublier, nos nombreux avantages, véritable source d'équilibre dans tous vos moments de vie :

- Intéressement et Participation
- 39h (avec des RTT)
- Carte restaurant
- Comité d'entreprise (CSE) ...

Votre avenir ?

A vous de le construire !

Cette expérience réussie auprès des particuliers vous ouvrira de réelles perspectives d'évolution au sein du Crédit Agricole Normandie Seine !

Votre profil ?

Vous avez une expérience réussie dans le domaine commercial ou vous êtes diplômé(e) d'une formation de niveau

Bac+2.

Véritable acteur de votre poste, les compétences suivantes seront les clés de votre réussite au sein de notre agence :

- Aptitudes commerciales : anticiper, décider et détecter les besoins des clients pour leur apporter une réponse adaptée
- Capacité à travailler en relation partagée et en synergie
- Sens de l'organisation : planifier et faire preuve de méthodologie
- Appétence à l'utilisation des outils digitaux

Si la fibre commerciale fait partie de votre ADN et la satisfaction client est votre priorité !

Alors tout commence ici !

Pour Postuler

Date de validité de l'offre d'emploi

09/04/2024

Préciser qui est l'annonceur

Crédit Agricole Normandie Seine

E-mail

camille.hamelin@ca-normandie-seine.fr

Annonce en ligne ou Site web de l'annonceur

<https://recrutement.ca-normandie-seine.fr/>