

## Titre de l'offre d'emploi

Conseiller commercial - Alternance - H/F

## Secteur d'activité

Banque/Assurance

## Lieu d'activité

Secteur Louviers

## Nature du contrat

alternance

## Début du contrat

02/09/2024

## Fin de contrat

30/08/2025

## Présentation de l'offre - Les Missions - Profil - Conditions d'exercice

### **Vous aimez la relation commerciale et souhaitez exercer le métier de Conseiller(e) Clientèle Particulier?**

Nous recherchons un alternant et serions ravis de vous accueillir pour rejoindre notre équipe de conseillers.

### **Vos missions?**

Vos missions vous permettront d'assister les conseillers dans le développement commercial sur le marché des particuliers :

- Accueillir, renseigner les clients et les prospects, les orienter et les accompagner, détecter et concrétiser les opportunités commerciales
- Prendre en charge et traiter l'ensemble des flux entrants (courrier, appels téléphoniques, e-mails...), les demandes de renseignements et les réclamations dans un environnement multicanal
- Participer aux actions commerciales et à la réalisation des objectifs de l'agence en accompagnant les conseillers lors de leurs rendez-vous (Banque au quotidien, assurances dommage, prévoyance, épargne, crédit conso, assurance vie)
- Organiser votre activité commerciale en pratiquant la vente par rebond auprès d'une clientèle grand public

Vous participerez activement à la vie de l'agence, afin de découvrir le secteur banque-assurance dans son ensemble, et réaliserez des missions variées et enrichissantes.

Un tuteur vous accompagnera tout au long de votre alternance pour faciliter votre montée en compétences

### **Et la rémunération et les avantages alors ? Parlons-en !**

Nous vous proposons une rémunération attractive compris entre 11 250€ et 20 420€/an correspondant à un pourcentage du salaire minimum conventionnel (SMC) en fonction de votre niveau d'étude.

Sans oublier, nos nombreux avantages comme :

- Carte restaurant
- Intéressement et Participation
- 13ème mois
- 39h (avec des RTT)
- Comité d'entreprise (CSE) ...

### **Votre avenir ?**

#### **A vous de le construire !**

*Après cette expérience, si ce métier vous a conquis, des perspectives d'embauche en CDI sont envisageables.*

### **Votre profil ?**

Vous désirez valider un diplôme de niveau Bac+2 (2ème année) ou Bac+3 à dominante commerciale et/ou spécialisé en banque / assurance et vous disposez des compétences suivantes :

- Sens du contact auprès d'une clientèle diversifiée
- Aptitudes commerciales (capacité à convaincre, à trouver des solutions adaptées et fiables...)
- Aptitudes au travail en équipe
- Adaptabilité et curiosité

### **Vous souhaitez réaliser votre alternance dans une ambiance conviviale et dynamique ?**

#### **Rejoignez-vous !**

### **Pour Postuler**

#### **Date de validité de l'offre d'emploi**

25/08/2024

#### **Préciser qui est l'annonceur**

Crédit Agricole Normandie Seine

#### **E-mail**

[camille.hamelin@ca-normandie-seine.fr](mailto:camille.hamelin@ca-normandie-seine.fr)

#### **Annonce en ligne ou Site web de l'annonceur**

<https://recrutement.ca-normandie-seine.fr/>